

## 読書礼賛～ともに成長しよう～

### 一生学べる仕事力大全



代表取締役社長  
越前賢一

1 著者 藤尾英昭監修 長年致知出版社で雑誌『致知』の出版に携わり、編集長そして社長を務めた人物。『致知』という雑誌のメインテーマは人間学であり、長年各界の人物を取材・記事を掲載してきた。 令和5年12月25日初版

2 要旨：この本は各界の有名人などのインタビュー記事をまとめたもので致知出版の創刊45周年を記念して出版。是非後世に残したいと考えた74名の方々の話がインタビュー形式で記載されている。総ページ788頁もある大作です。一言でいえば生きたケーススタディを読んでいるようです。

3 参考になった点

#### (1) 組織文化の継承

京セラ、トヨタ、セブン&アイ、日本電産、ユニクロなど組織文化継承には企業自体が相当なコストを使って、仕事を通じて社員の教育をしっかりと行っているということ。創業者、中興の祖などの教えを伝える文化が確実にある。よく言われる欧米型の経営者が数字を追いかけて株主価値を上げるなどと美しい言葉に踊らされることなく社員に確実に仕事の目的をしっかりと植え付けている。ここが肝ではないか。

#### (2) 創業者の身近にいて同時期苦労を共にしてきた人物のインタビュー。

京セラの伊藤健介氏のインタビューには感動する。稲盛さんと創業から行動を共にして大企業になっていく過程を部下の立場から身近に感じ、行動をとってきた姿は生き証人としてのストーリーが稲盛さんの数ある本の内容を側面証明している。やはり『死ぬまでには一つでも心をきれいにしよう』という言葉が脳裏をよぎる。

#### (3) 上山博康先生のインタビュー

(有名な神の手を持つ脳神経外科医 北海道で有名)  
一つでも生かせる命であればチャレンジしたいという先生の純粋な心持ちは感動もので、手術は誰でも何回もやれば上手になる。リスクを恐れず本当に救いたいのか？家族も含め救ってあげたいのかという純粋な精神が人物をつくる。感動なしには読めない。失敗することもある。それは自分の技量が足りないかと深く反省する。遺族に心から謝る。説明をする。訴訟になったことはない。救いたいと一心に願うから

# HAPPY

## 通信

### いつも 身近に。

私たちは、  
プロの保険代理店です



HAPPY通信 第29号もくじ

保険TOPICS

ご存じですか

転ばぬ先の杖

事故のケーススタディ

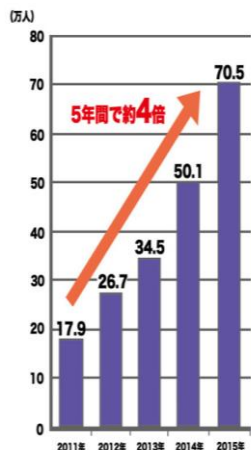
Information

札幌総合保険マネジメント スペシャル情報

役立つ保険の新知识

# 保険 TOPICS ご存じ ですか

レンタカーを利用した訪日外国人の推移



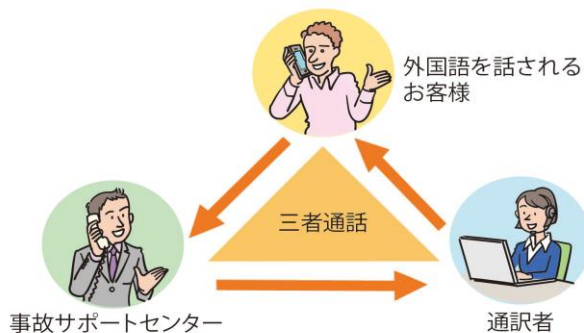
注) 国際空港を利用して空港から出国した外国人旅行客数(推定値)  
出所: 国際観光旅行動向調査(国土交通省観光局)

## 事故の相手が 外国人旅行者 だったら...

まず警察と  
私達に  
お電話ください



言葉がうまく通じない...  
でもそんな時には!



自動車保険の事故受付において、  
24時間初動受付サービスに加えて  
通訳を交えた3者間通話対応が可能です

ご加入保険種類によりお取り扱いが異なる場合がありますので、  
わたしたちにご相談ください。

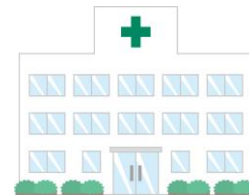
転ばぬ先の杖

## 事故の ケース スタディ

### 突然のがん宣告?!

大腸がんと診断され治療を開始  
**入院期間**は たった2週間!  
その後1年間はすべて  
通院による治療となる。  
**治療費総額**は...**220万円!**  
※弊社のお客様の一例です(63歳・女性)

医療技術の進化とともに  
入院期間が短く  
通院での治療が主流です



昔ながらのがん保険は 入院・手術のみが  
お支払いの対象となります。  
**通院のみの治療は対象外の場合も...**

最新のがん保険は  
**通院治療費もカバー**できる  
内容となっております。

お客様の証券を、見直しさせていただきます

プロの保険代理店として、私たちは、CS(ちゃんと説明する)がモットーです。  
保険に関わることで、わからないこと、不安に思うことなど、ご質問・ご相談ください。